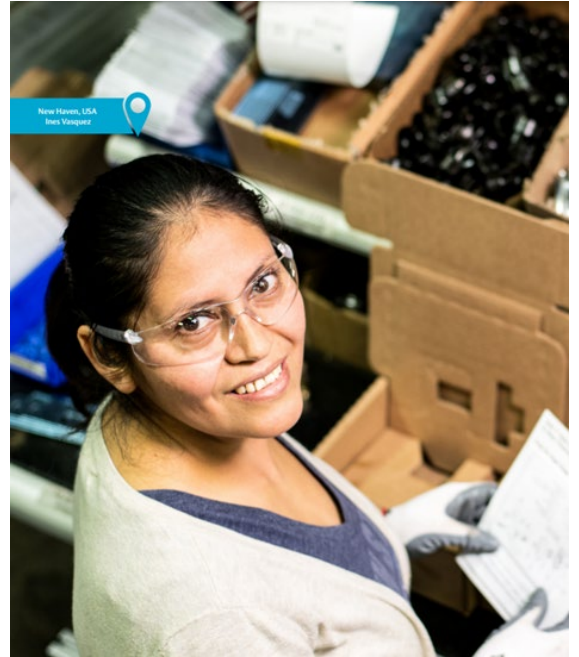


Technico-Commercial Service F/H

ASSA ABLOY France

assaabloyopeningsolutions.fr



Descriptif du poste

Au sein d'ASSA ABLOY France, itinérant (e) soit dans l'Est (Strasbourg/Metz/Nancy) soit Sud-Ouest (Bordeaux/Toulouse) et rattaché(e) au Directeur Commercial Service, vous assurerez le développement et la fidélisation de votre secteur dans le respect de la politique commerciale définie. A cette fin, vous prospecterez sur le terrain et commercialiserez l'ensemble des services de Portafeu.

Profil recherché

De formation technique ou Ingénieur, vous justifiez d'une expérience réussie de 4 ans minimum de Technico-Commercial dans un environnement technique et/ou de la prestation de service lié au bâtiment. Ce poste vous offrira une large autonomie et indépendance en demandant de l'organisation et de la rigueur. Votre sens de l'écoute, de la satisfaction de vos clients et une certaine capacité d'adaptation, vous permettront de développer votre portefeuille client sur un marché concurrentiel.

Poste itinérant en CDI rattaché à Romilly sur Andelle (27).

Candidature à envoyer à Solenne DELAHOUSSE (RRH) :
solenne.delahousse@assaabloy.com

The ASSA ABLOY Group is the global leader in access solutions. The Group operates worldwide with 48,500 employees and sales of SEK 84 billion. The Group has leading positions in areas such as efficient door openings, trusted identities and entrance automation. ASSA ABLOY's innovations enable safe, secure and convenient access to physical and digital places. Every day, we help billions of people experience a more open world.

ASSA ABLOY

Experience a safer
and more open world